



VACACIONES UTILES – VERANO 2026 MINI EMPRENDEDORES

DESCRIPCIÓN DEL CURSO:

"Mini Emprendedores" es un taller práctico donde los niños descubren cómo crear su propio producto o servicio desde cero. A través de juegos, creatividad y trabajo en equipo, aprenderán sobre ideas, prototipos, clientes, costos y ventas simbólicas. Cada niño construirá un mini negocio que presentará en una feria final. Es un curso divertido, dinámico y 100% orientado a que aprendan haciendo.

OBJETIVOS:

- Desarrollar pensamiento creativo y capacidad para resolver problemas.
- Comprender los conceptos básicos del emprendimiento: idea, cliente, producto, precio y venta.
- Trabajar en equipo para diseñar y mejorar un proyecto propio.
- Practicar habilidades de comunicación, presentación y atención al cliente.
- Fomentar autonomía, responsabilidad y autoestima emprendedora.

METODOLOGÍA

El curso utiliza una metodología experiencial y lúdica, donde los niños aprenden haciendo, jugando y creando. Cada sesión combina explicación sencilla, actividades prácticas con materiales accesibles y trabajo colaborativo en pequeños grupos. Se incluyen ejercicios de creatividad, simulaciones, prototipado y presentación, permitiendo que los niños avancen paso a paso hasta construir su mini emprendimiento y mostrarlo en la exposición final.

TABLA DE CONTENIDOS:

SESIÓN	TEMAS	HORAS
01	 Tema 1: ¿Qué es ser emprendedor? Comprender qué es un emprendedor. Identificar cualidades: creatividad, esfuerzo, curiosidad. Actividad: "El emprendedor soy yo": cada niño dice una cualidad que 	1.5
	cree tener como emprendedor.	
02	Tema 2: Identificar problemas y crear soluciones	1.5
	 Entender que todo emprendimiento nace de un problema. Aprender a observar y analizar necesidades. 	





		10.
	Actividad:	
	"¿Cuál es el problema?": el docente describe un problema y	
	ellos inventan una solución rápida.	
03	Tema 3: Diseño del producto o servicio	1.5
	Definir qué van a crear.	
	 Entender características básicas (para qué sirve, cómo se 	
	usa).	
	Actividad:	
	"Véndeme esto": con un objeto común (una cuchara, un	
	papel), deben inventar una nueva utilidad.	
04	Tema 4: Prototipos: manos a la obra	1.5
	Crear un prototipo simple y visual.	
	Entender que un prototipo sirve para probar ideas.	
	Actividad:	
	"El probador oficial": un niño prueba un prototipo y dice 1	
	cosa buena y 1 cosa por mejorar.	
05	Tema 5: ¿Quién es mi cliente?: Mini marketing	1.5
	Identificar al cliente ideal.	1.0
	Analizar qué le gusta a ese cliente.	
	Actividad: Actividad:	
	Juego "Encuentra el cliente": muestra 3 perfiles y ellos	
	deben decidir quién compraría su producto.	4.5
06	Tema 6: Marca, logo y nombre	1.5
	Crear una identidad visual básica.	
	Entender por qué toda marca necesita un nombre y un logo.	
	Actividad:	
	"Logomanía": adivinar logos famosos en 5 segundos.	
07	Tema 7: Costos y precios (versión para niños)	1.5
	 Entender qué es costo, precio y ganancia. 	
	Calcular un precio sencillo.	
	Actividad:	
	"El precio correcto": adivinar el precio aproximado de	
	productos reales del aula.	
08	Tema 8: Publicidad y promoción	1.5
	Crear materiales publicitarios básicos.	
	Comprender la importancia de comunicar bien la idea.	
	Actividad:	
	"Publicidad relámpago": en 10 segundos deben convencer	
	a alguien de comprar su producto.	
09	Tema 9: Grabación de la publicidad del producto/servicio	1.5
	Grabar un anuncio publicitario corto (20–30 segundos).	
	 Aprender nociones sencillas de guion, actuación y 	
	grabación.	
	 Promover la creatividad y el trabajo en equipo. 	
	Actividad:	
	■ Actividad.	





	"Aplausómetro creativo": Los niños votan (aplausos) por el	
	anuncio más divertido, más claro y más creativo.	
10	Tema 10: Edición de la publicidad + Preparación para la feria	1.5
	 Editar su anuncio en una app sencilla. 	
	 Añadir música, texto o efectos básicos. 	
	 Dejar el video listo para presentarlo en la feria final. 	
	Actividad:	
	"Chequeo rápido": cada grupo muestra 10 segundos de su	
	video y responde:	
	"¿Qué agregamos hoy que hizo nuestra publicidad mejor?"	
11	Tema 11: FERIA FINAL DE MINI EMPRENDEDORES	1.5
	 Presentar el producto o servicio al público. 	
	 Practicar la venta simbólica. 	
	 Desarrollar autoestima y trabajo en equipo. 	
	Actividad:	
	"Lo que más me gustó fue": cada niño comparte una	
	frase sobre lo aprendido.	
	Horas de capacitación	16.5
	-	

FRECUENCIA:

Martes y jueves:

De 12:00 a 13:20 horas G2 (Niños de 9 a 11 años)

DURACIÓN:

Del 07 de enero al 12 de febrero

PROFESORA:

Celeni Alejandra Alegría Acevedo.

Comunicadora, Licenciada en Ciencias de la Comunicación con más de 6 años de experiencia en el rubro educativo. Creativa y detallista, con experiencia en producción audiovisual, fotografía, diseño gráfico, redacción de guiones y gestión de contenido para redes sociales.

